



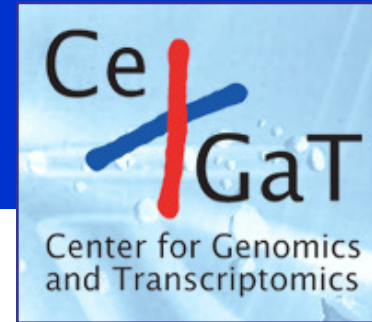
Center for Genomics
and Transcriptomics

Interdisziplinarität als Erfolgsfaktor

Dr. Dirk Biskup



Agenda



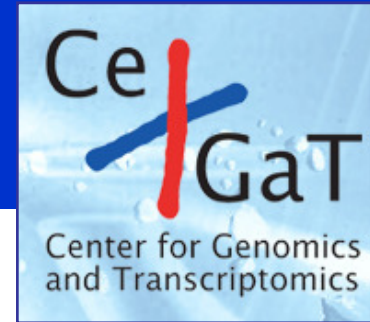
CeGaT GmbH

Gründer

Geschäftsmodell

Entwicklung

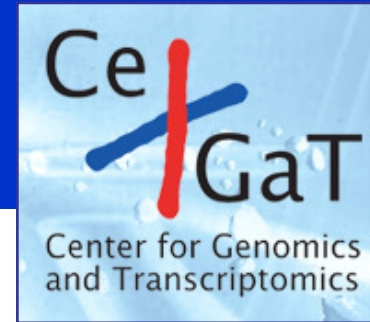
Science2Business



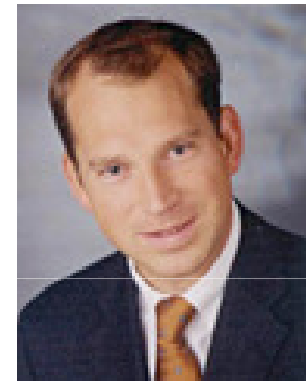
- Geb. Frankfurt 1971
- MD, Universität Würzburg 1999
- MD PhD - Universität Würzburg 2002
- Bioinformatik – Universität Heidelberg
- Assistenzärztin Institute für Humangenetik, TU München
- Forschungsstipendium- Johns Hopkins University, Baltimore, MD
- „Assistenzärztin“ Institute für Humangenetik Universität Tübingen
- IZKF Juniorgruppenleiterin (Parkinson)
- Fachärztin für Humangenetik - Nov 2009
- Ärztliche Direktorin des Instituts für klinische Genetik – Klinikum Stuttgart

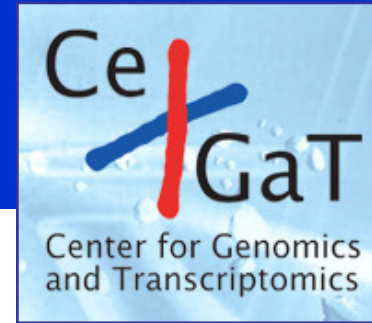


➤ CeGaT

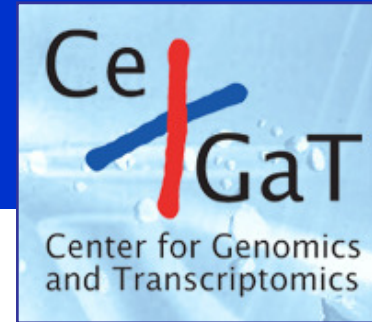


- Geb. Hamburg 1971
- BWL-Studium - Universität Hamburg
- Promotion - Universität Bielefeld 1999
- Assistent der GF - Verlagsgruppe Holtzbrinck
- Senior Director (M&A, Strategie, Controlling) - Bertelsmann
- CFO Berryville Graphics, VA, USA - Bertelsmann
- CFO Prinovis Liverpool, UK - Bertelsmann
- Europäischer CFO AEG Powertool Division, GF von 12 Gesellschaften - TTI
- CeGaT





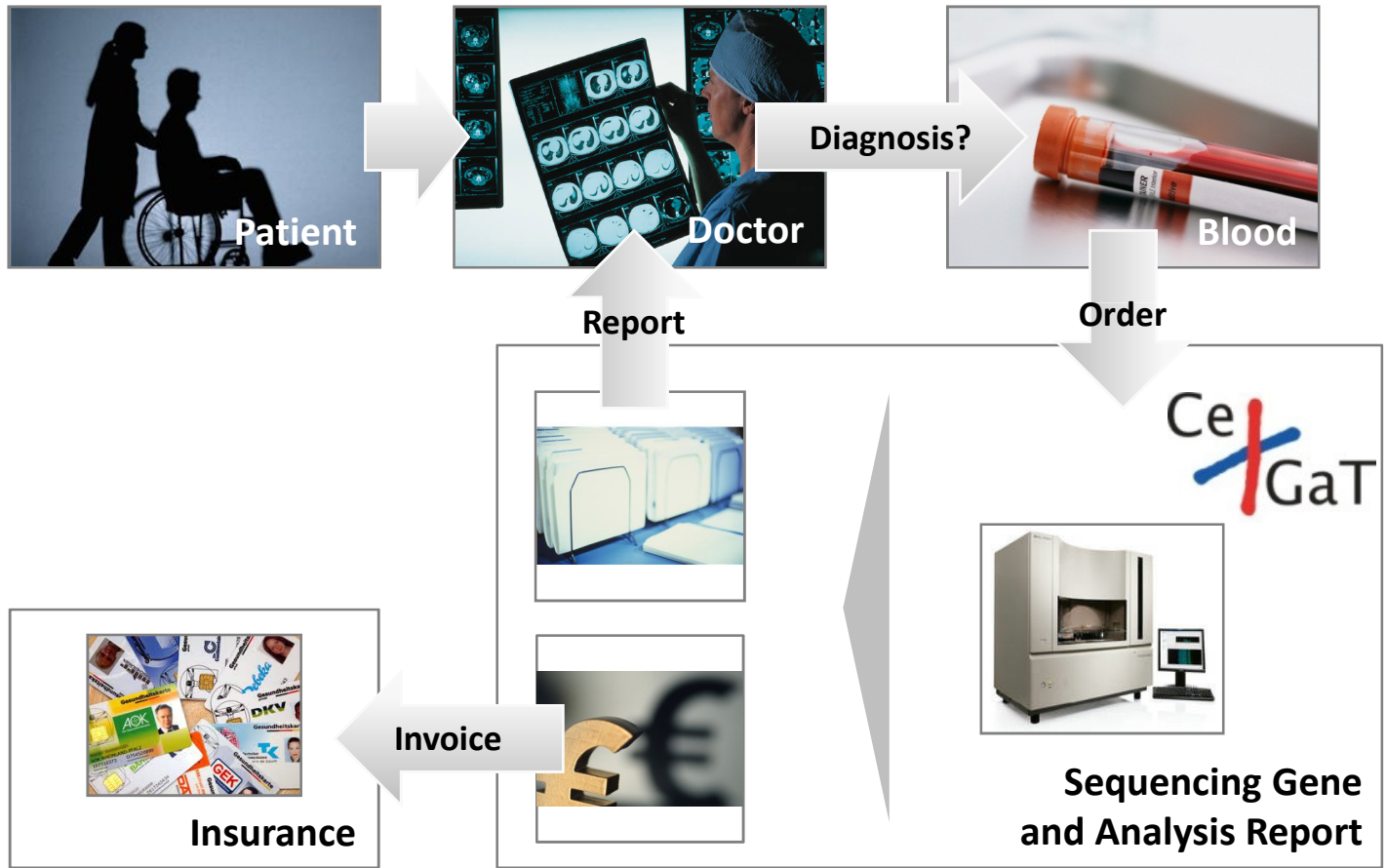
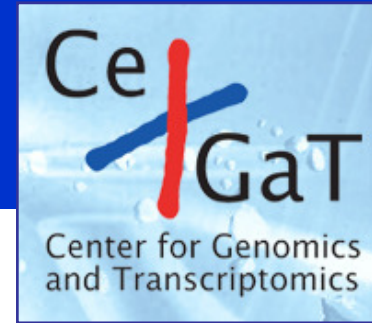
➤ What is Genomics



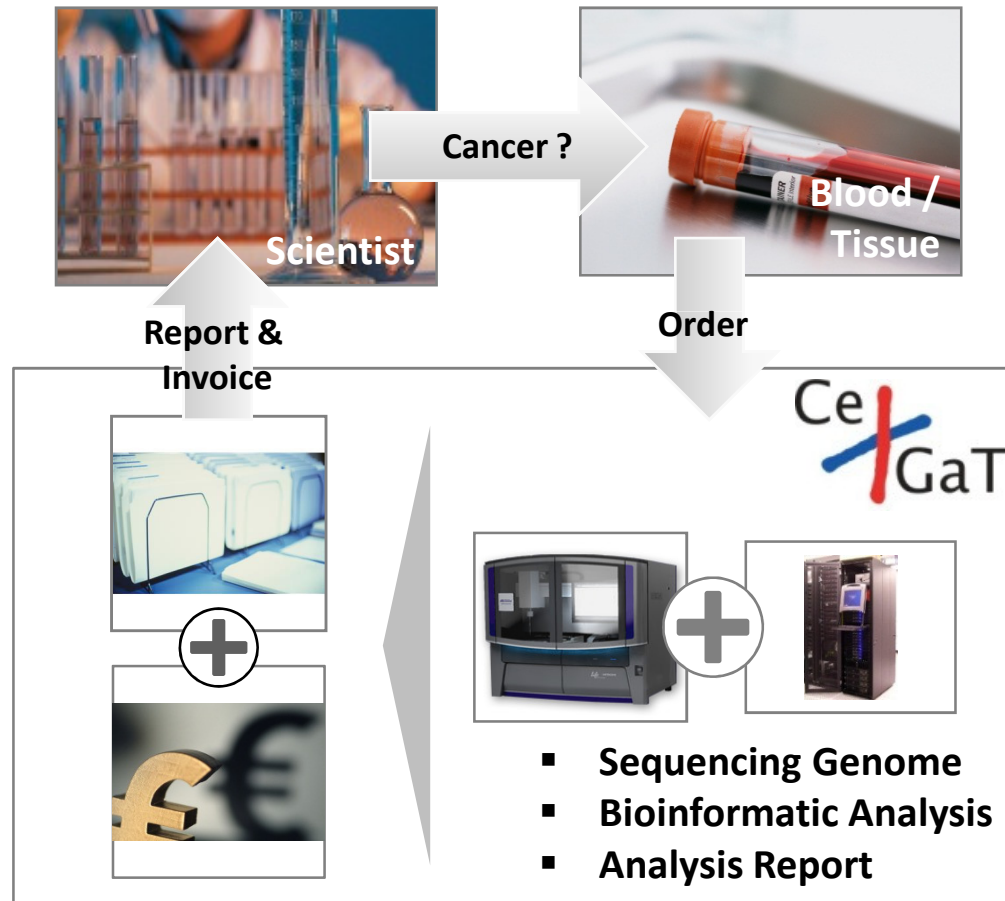
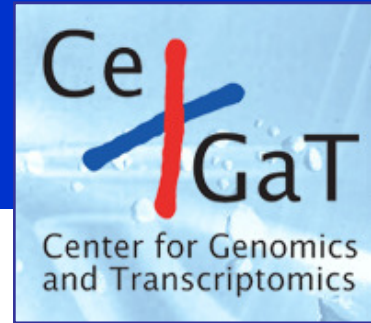
CeGaT:

- Suche nach Genveränderungen
- Medizinische Interpretation von Genveränderungen
- Anwendung unterschiedlicher Techniken

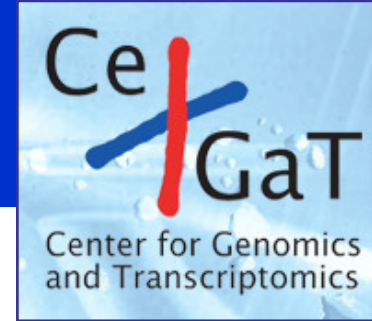
DNA Testing



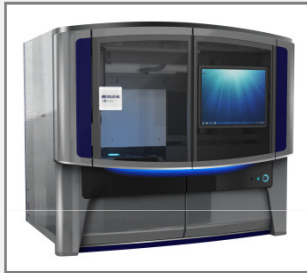
Next-Generation Sequencing



New and Old Generation of Sequencing machines



New Generation



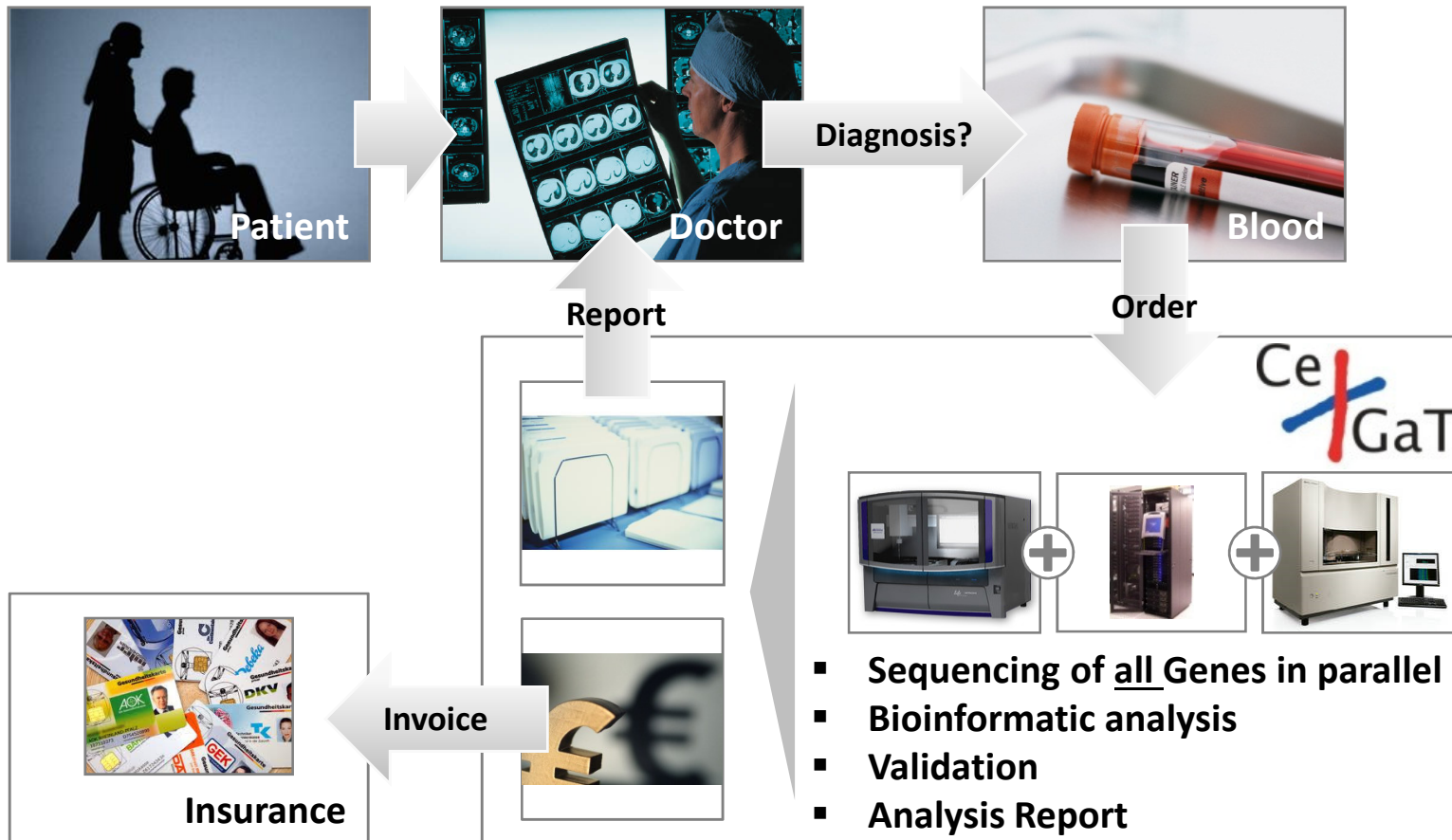
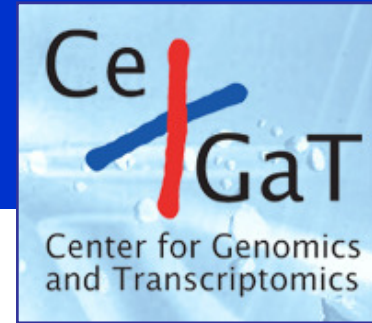
- Targeted Resequencing
- Genome / Exome Sequencing
- Transcriptome Sequencing
- Epigenome Sequencing
- Micro RNA Sequencing

Old Generation

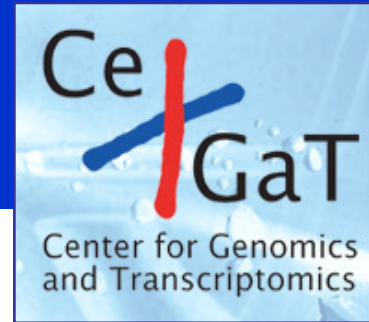


- Diagnostic sequencing
- Validation

Translation to Clinic: Panel Diagnostics



Ablauf Einzelgen-Sequenzierung



1. Schritt

Isolation von
DNA
aus dem
Blut



2. Schritt

Konzentrations-
messung der
DNA



3. Schritt

Mittels **Primer**
wird der Teil
der DNA (das
zu unter-
suchende Gen)
eingegrenzt



4. Schritt

Amplifizierung
(Vervielfältigung)
des Gens mittels
PCR
und Qualitäts-
kontrollen



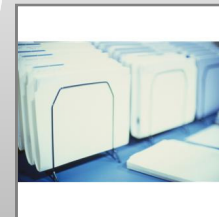
5. Schritt

Sequenzierung
des Gens
mittels **Sanger**

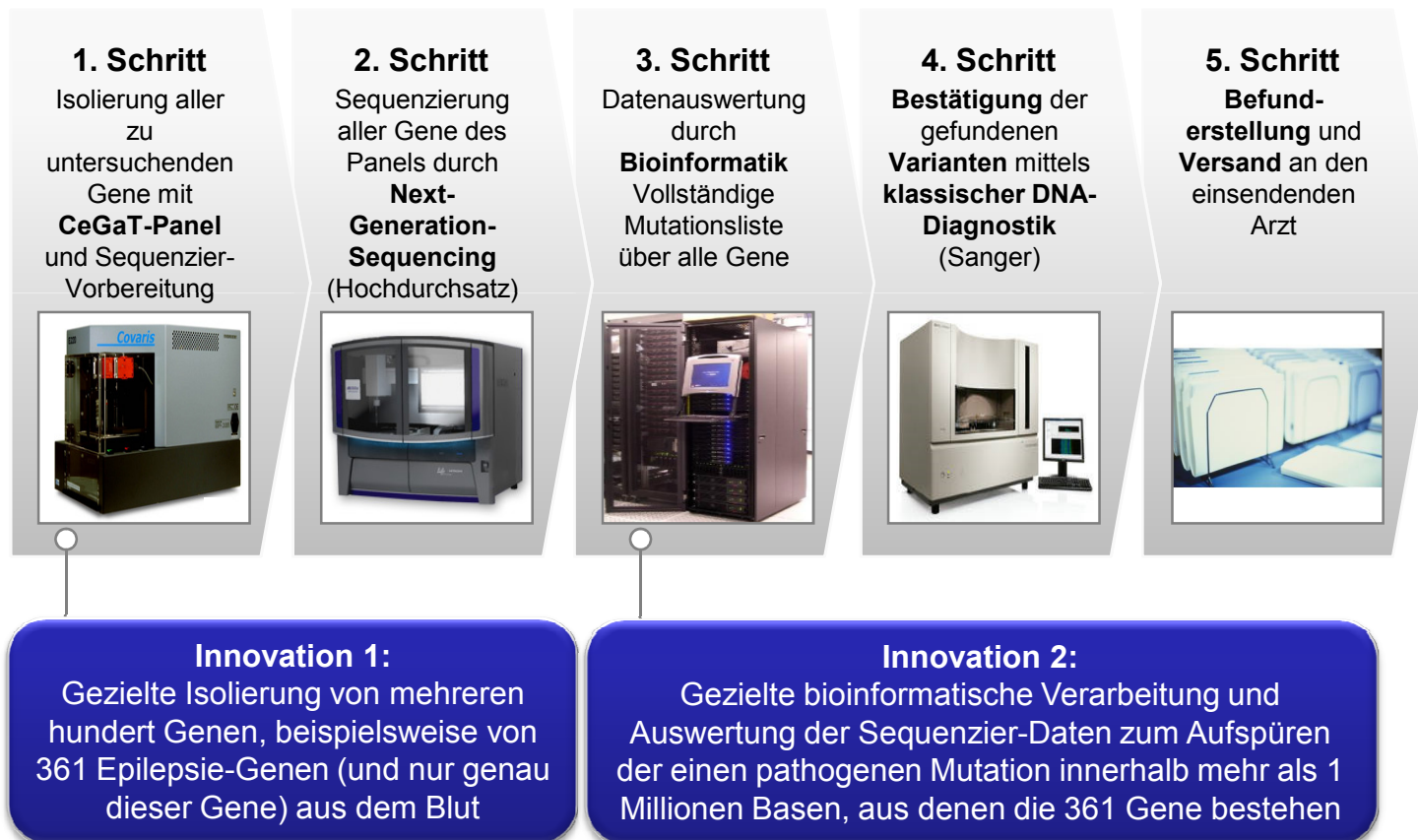
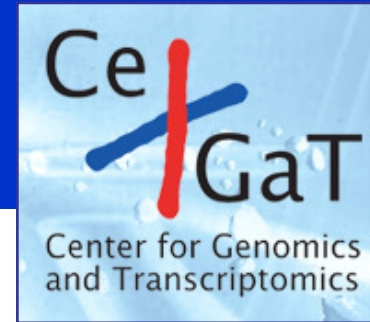


6. Schritt

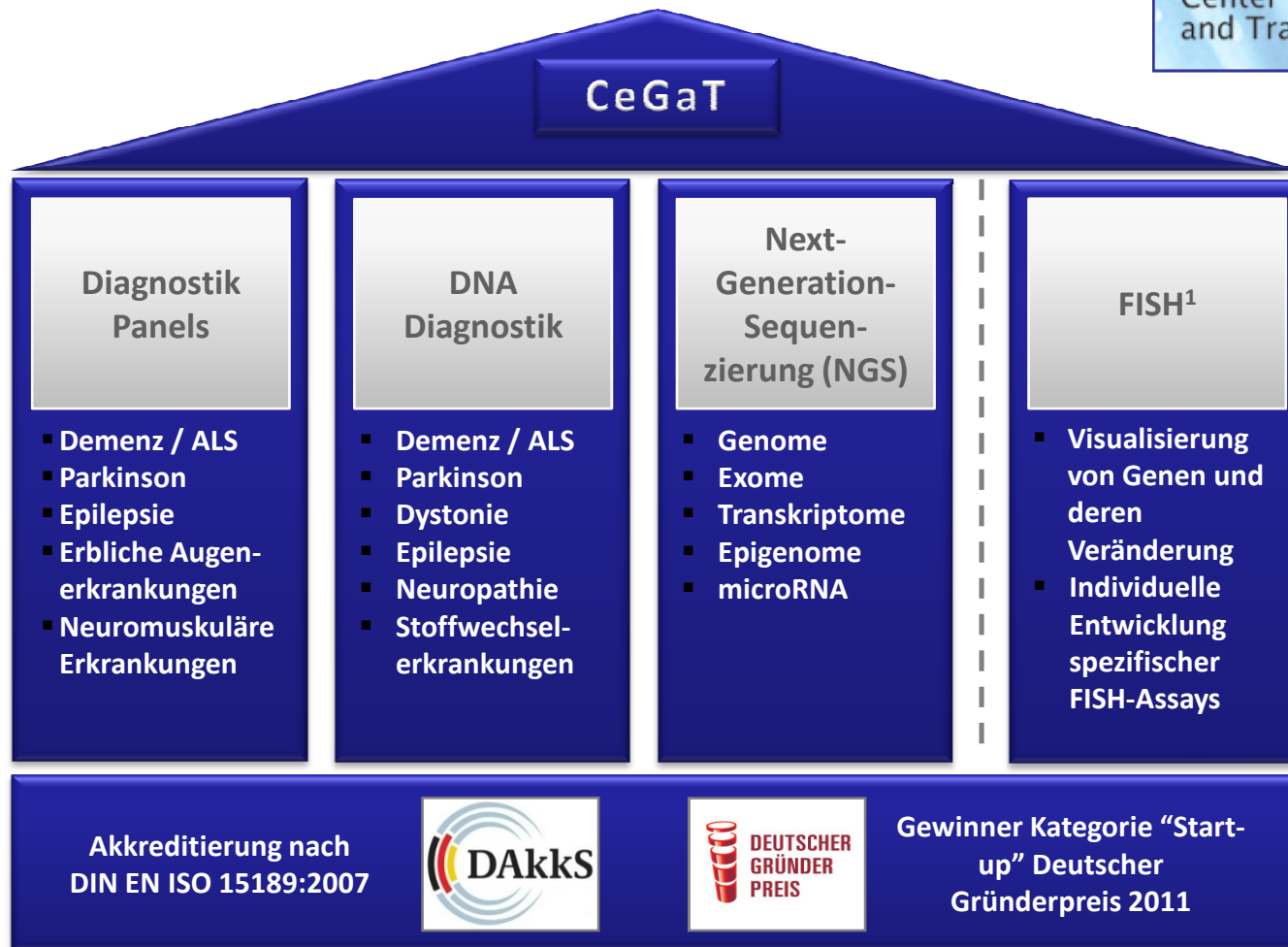
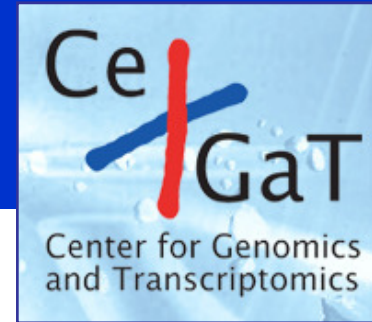
**Befund-
erstellung** und
Versand an den
einsendenden
Arzt



Ablauf Panel-Sequenzierung

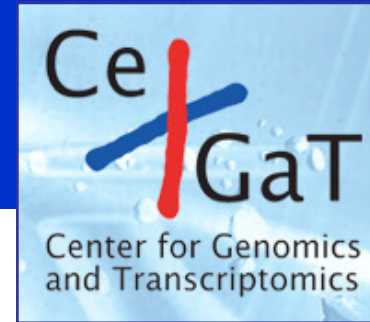


Die CeGaT gliedert sich in 3 Geschäftsbereiche und wird mittels Kooperation durch FISH ergänzt



¹ FISH: Fluoreszenz in-situ Hybridisierung, Zusammenarbeit mit Prof. Perner (Direktor Institut für Prostatakarzinom-Forschung, Universitätsklinikum Bonn)

Entwicklung CeGaT



2009:

- Businessplan, Gründung der GmbH, Aufbau Labor
- Erste Genbefundung, erste Exome
- Umsätze von EUR 60k / Verlust; 2 FTE

2010:

- Einführung der Diagnostik-Panels
- Umsätze EUR 1m / Break-Even; 10 FTE

2011

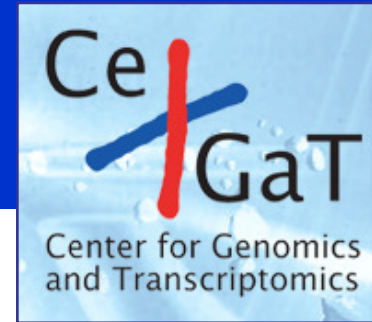
- Akkreditierung als humangenetisches Diagnostiklabor
- Gewinn des deutschen Gründerpreises – bestes Start-Up
- Umsätze EUR 2m / profitabel; 19 FTE



2012:

- Einstieg von B Braun mit 20%, strategische Partnerschaft
- Grundstückkauf und Bauantrag für neues Gebäude
- Umsätze > EUR 4m / profitabel; 40 FTE

Accreditations and awards



Accreditations



Accreditation as Molecular Human Genetic Diagnostics Laboratory according to DIN EN ISO 15189:2007

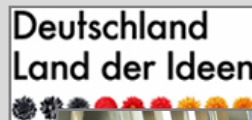
Awards



„Step Award“,
Finalist 2011



Best „Start-Up Company
of Germany“ 2011



Saskia Biskup:
One of 100 „Women of the future“



Ernst & Young „Entrepreneur of the Year“,
Finalist 2012



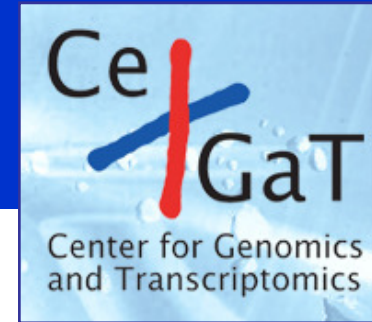
„Innovation Award of Baden-Württemberg“,
Finalist 2012



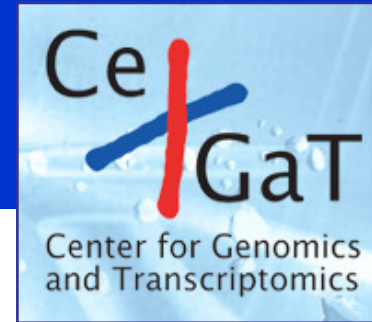
„Deloitte Technology Fast 50 – Rising Stars“,
Finalist 2012



„Boston Children's Hospital CLARITY
challenge“, Finalist 2012

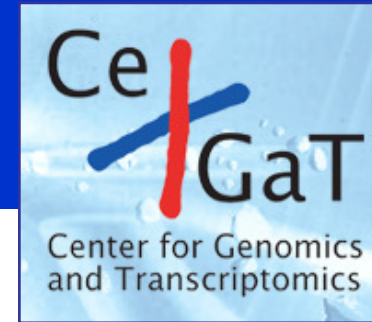


- Idee – Die Geschäftsgelegenheit – Herausforderung/“Problem”
- Generierung von Umsatz (im Gesundheitswesen)
- Gründer/Team
- Businessplan
 - Finanzierung
 - Technische Ausstattung
- Finanzierung
- Angebotspalette
- Startschwierigkeiten, Markteintrittsbarrieren
- Konkurrenz
- Patente

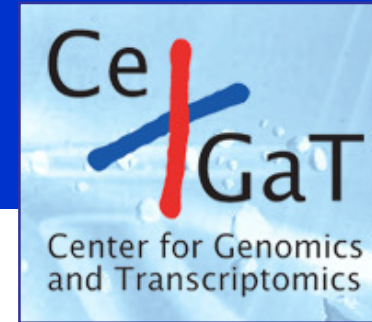


- Grundproblem ist Bekanntheit
 - Vorträge
 - Artikel
 - Persönliche Kontakte
 - Gute Qualität
- Erklärung des Produktes
 - Panel-Diagnostik ist sogar Ärzten schwer zu vermitteln

Herausforderungen Wachstumsphase (ab Ende 2010)



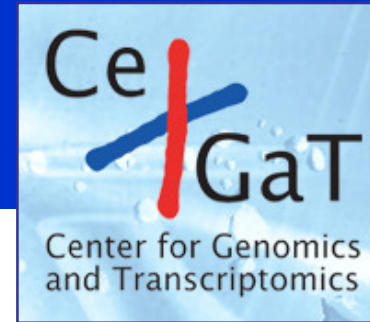
- Etablierung Prozesse
- Delegation von Verantwortung
- Verantwortlichkeiten Personal / Änderung der Organisationsstruktur
- Technologie
- Wachstum
 - Personal
 - Kapazitäten
 - Räumlichkeiten
 - Ggf. Finanzierung



Erarbeitung strategischer Plan

- Identifikation neuer Geschäftsfelder
- Kontinuierliche Verbesserung bestehender Panels
(bessere Abdeckung, bessere Algorithmen, aktuelle Forschungsergebnisse)
- Einführung neuer Panels
- Internationalisierung des Vertriebes

mit konkreten Zielen !!



CeGaT GmbH

Paul-Ehrlich-Str. 17

D-72076 Tübingen

Tel: +49 (0) 7071 565 44 00

Fax: +49 (0) 7071 565 44 22

www.cegat.de

info@cegat.de